



cámara de álava
arabako **ganbera**

Formación bonificable

▶ octubre-diciembre 2011

La mejor
inversión para ti
y para tu empresa

Cámara de Comercio e Industria de Álava
Centro de Formación y Asesoramiento
Manuel Iradier, 17 • Vitoria-Gasteiz

Más información e inscripciones online

945 150 190

www.camaradealava.com/formacion

Formación bonificable

► octubre-diciembre 2011

Colócame
por favor
en un lugar
visible



cámara de álava
arabako ganbera

► PROGRAMAS MÁSTER

MBA EXECUTIVE

14 de octubre 2011 - 30 de junio 2012

PROGRAMA SUPERIOR DE DIRECCIÓN ESTRATÉGICA DE LA INTERNACIONALIZACIÓN

17 de octubre 2011 - 28 de marzo 2012 • 155 horas (35 horas presenciales + 120 online)

CONFERENCIA: DESARROLLO DE HABILIDADES DIRECTIVAS PARA LA TRANSFORMACIÓN Y GESTIÓN DEL CAMBIO • HERRAMIENTAS DE PNL

10 de octubre 2011 • 2 horas

HABILIDADES AVANZADAS PARA DIRECTIVOS: PRACTITIONER PNL

20 de octubre 2011 - 11 de febrero 2012 • 85 horas

MÁSTER EN COMERCIO INTERNACIONAL

26 de octubre 2011 - 4 de junio 2012 • 700 horas

EXPERTO EN DESARROLLO PERSONAL Y LIDERAZGO DE EQUIPOS

13 de enero - 20 de diciembre 2012 (metodología mixta)

► HABILIDADES DIRECTIVAS / GESTIÓN

EMPRESA FAMILIAR: ESCUELA DE SUCESORES

La siguiente generación: "next generation" • 22 de septiembre, 20 de octubre y 10 y 24 de noviembre • 22 horas

CUADRO DE MANDO DE RR.HH. CON EXCEL

3, 4 y 5 de octubre • 12 horas

TRABAJO EN EQUIPO: METODOLOGÍA BELBIN Y EXPERIENCIAL

"Haz de tu equipo un equipo eficaz" • 4 y 11 de octubre • 16 horas

CLAVES PARA LA MEJORA DE LA EFICIENCIA PERSONAL

Trabajar mejor para vivir mejor • 4 y 11 de octubre • 10 horas

RESOLUCIÓN DE CONFLICTOS: GANO - GANAS

19 de octubre • 8 horas

TALLER DE CONSEJOS DE ADMINISTRACIÓN

20 y 27 de octubre y 8 de noviembre • 15 horas

COMUNICAR EN PÚBLICO Y EXPRESIÓN CORPORAL

Cuando estamos con otras personas “no es posible no comunicar” • 20 de octubre • 8 horas

DESARROLLA TU CREATIVIDAD / 3 de noviembre • 8 horas

EMOCIONES EN LA EMPRESA: HERRAMIENTAS PRÁCTICAS DE GESTIÓN

8 y 15 de noviembre • 16 horas

CÓMO REALIZAR PRESENTACIONES PROFESIONALES

10 de noviembre • 8 horas

COMUNICACIÓN NO VERBAL PARA DIRECTIVOS

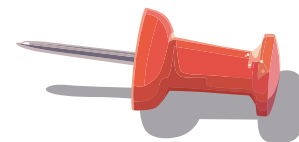
Herramientas para incrementar su influencia en los demás • 22 y 29 de noviembre • 16 horas

GESTIÓN PERSONAL DE LAS RELACIONES HUMANAS - GRADO 1

28, 29 y 30 de noviembre • 12 horas

REACH THE TOP

Entrenamiento personalizado “one to one” para alcanzar la cima en tus presentaciones comerciales • Fechas a concretar por el interesado • Mínimo 5 horas



► INTERNACIONAL / MARKETING / COMERCIAL

LA GESTIÓN DE COMPRAS

Decisiva en los resultados de la empresa • 3, 4, 5 y 6 de octubre • 18 horas

EL PLAN DE VENTAS

Captar y fidelizar clientes para vender más • 3, 4, 5, 6 y 7 de octubre • 20 horas

LA ATENCIÓN AL CLIENTE A ESCENA

No hay nada más real que lo representado teatralmente • 5 y 6 de octubre • 8 horas

ASPECTOS ESENCIALES DE MARKETING

El plan de marketing como herramienta estratégica • 17, 18, 19 y 20 de octubre • 16 horas

IMPLANTAR LA ORIENTACIÓN AL CLIENTE EN MI EMPRESA

Generar nuevos ingresos en un mercado cambiante • 7, 8, 9 y 10 de noviembre • 18 horas

CURSO PRÁCTICO DE COMERCIO EXTERIOR

Conozca toda la operativa del comercio exterior • 14, 15, 16, 17 y 18 de noviembre • 20 horas

VENDER POR OBJETIVOS

Claves para crecer desde una mejor acción comercial
28, 29, 30 de noviembre y 1 de diciembre • 18 horas

► CALIDAD / LOGÍSTICA

AUDITORIAS INTERNAS DEL SISTEMA DE GESTIÓN AMBIENTAL UNE-EN-ISO 14:001:2004

18 y 27 de octubre • 16 horas

AUDITORES INTERNOS. UNE-EN ISO 9001:2008

8 y 15 de noviembre • 16 horas

LOGÍSTICA INTERNA

Organización eficiente de almacenes y gestión de stocks
21, 22, 23 y 24 de noviembre • 18 horas



► FINANZAS

GESTIÓN DE TESORERÍA Y NEGOCIACIÓN BANCARIA

17, 18, 19 y 20 de octubre • 18 horas

CÓMO CONTROLAR LOS MÁRGENES Y RESULTADOS DE SU EMPRESA

21, 22, 23 y 24 de noviembre • 16 horas

► IDIOMAS PARA LOS NEGOCIOS

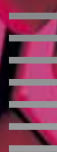
INGLÉS • FRANCÉS • ALEMÁN

Octubre 2011 - septiembre 2012

En los cursos de inglés existen plazos específicos para la Fundación Tripartita



formaciónasesoramiento



Más información e inscripciones online

945 150 190

www.camaradealava.com/formacion

Date de alta en nuestra Newsletter y estarás informado de todas las novedades
Cámara de Comercio e Industria de Álava • Centro de Formación y Asesoramiento • Manuel Iradier, 17 • Vitoria-Gasteiz

www.camaradealava.com



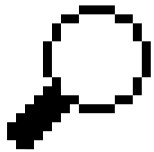
cámara de álava
arabako ganbera

Bonifícate tu formación

El **coste de todos los cursos** que imparte la Cámara de Álava **es bonificable en las cotizaciones a la Seguridad Social**, es decir, a las empresas pueden salirles **gratis o con un elevado descuento**. ¿Cómo? Aquellas empresas que realizan formación para sus trabajadores y que cotizan por la contingencia de Formación Profesional a la Seguridad Social tienen derecho a disponer de un **Crédito de Formación Continua**.

Este Crédito es la cantidad que la empresa dispone para financiar las acciones de Formación Continua de sus trabajadores. La Cámara, como entidad colaboradora en la **Fundación Tripartita**, asesora y gestiona el Crédito de Formación que las empresas disponen para sus trabajadores.

- Importe bonificable por hora presencial. Desde 9 a 14,30 euros/hora.
- Cofinanciación mínima requerida a la empresa según tramos establecidos en la normativa.
- Más información: **945 150 190** • www.camaradealavaformacion



Trámites para acogerse a las bonificaciones de la Fundación Tripartita:

Primer paso:

Adherirse a la agrupación de empresas

Para ello tienen que enviar a la Cámara el **Documento de Adhesión***. Dicho documento tiene que incorporar la firma y sello de la empresa. Se ruega indicar persona de contacto y email (Dpto. de Recursos Humanos, Responsable de Formación...). Una vez tramitado el documento en el programa de la Fundación Tripartita, informamos a la empresa del crédito disponible para el actual ejercicio económico.

Segundo paso:

Comunicar los participantes en la formación y el visto bueno de la Representación Legal de los Trabajadores

Rellenar ficha de participante*: una por curso y asistente.

Vº Bº de la Representación Legal de los trabajadores*, si la hubiere y firmada 15 días hábiles antes del inicio del curso.

Se tramitarán aquellas solicitudes entregadas como mínimo 8 días naturales anteriores al comienzo del curso antes de las 12:00**. (Si fuera festivo, puente, etc... entregar el día hábil inmediato anterior). Recomendamos entregar los formularios con anterioridad a la fecha tope, para evitar problemas por causas imprevistas y cumplir con los plazos exigidos por la Fundación Tripartita.



* Todos los documentos se pueden descargar en www.camaradealava.com/formacion

** El incumplimiento de la normativa, comunicación en plazos, etc... exime del derecho a la tramitación de la bonificación por parte de la Cámara de Comercio e Industria de Álava. Este servicio es gratuito y sólo aplicable a las acciones formativas que imparte la Cámara. No es excluyente, es decir, tu empresa podrá realizar acciones formativas bonificables simultáneamente con otras entidades o impartir formación interna.

MultiSeguro

H O G A R

El seguro de tu



con la más amplia gama de coberturas al mejor precio del mercado

Y ahora, consigue un

25% de **DESCUENTO** en la prima del primer año si contratas **Multiseguro Hogar** antes del 31 de diciembre de 2011.

Orain %25eko DESKONTUA lortuko duzu lehenengo urteko sarian

Infórmate en tu oficina de **Caja Vital Kutxa** o en www.cajavital.es

Es un producto de Biharko aseguradora, Cía de Seguros y Reaseguros S.A.. Caja Vital Kutxa es operador de banca-seguros exclusivo de Biharko Vida y Pensiones, autorizado por ésta para operar con Biharko aseguradora. Está inscrito en el Registro Administrativo especial de Mediadores con el número C0654G01104256.

Biharko
aseguradora
Compañía de Seguros y Reaseguros, S.A.

Caja Vital  Vital Kutxa

www.cajavital.es

Siempre