



INFORME ECONÓMICO Y COMERCIAL

Secretaría de Estado de Comercio Exterior

Namibia



Elaborado por la Oficina
Económica y Comercial
de España en Johannesburgo

Actualizado a noviembre 2018

1 SITUACIÓN POLÍTICA	4
1.1 Principales fuerzas políticas y su presencia en las instituciones	4
1.2 Gabinete Económico y distribución de competencias	4
2 MARCO ECONÓMICO	4
2.1 Principales sectores de la economía	4
2.1.1 Sector primario	4
2.1.2 Sector secundario	5
2.1.3 Sector terciario	5
2.2 Infraestructuras económicas: transporte, comunicaciones y energía	5
3 SITUACIÓN ECONÓMICA	6
3.1 Evolución de las principales variables	6
3.1.1 Estructura del PIB	9
3.1.2 Precios	9
3.1.3 Población activa y mercado de trabajo. Desempleo	9
3.1.4 Distribución de la renta	10
3.1.5 Políticas fiscal y monetaria	10
3.2 Previsiones macroeconómicas	11
3.3 Otros posibles datos de interés económico	11
3.4 Comercio Exterior de bienes y servicios	11
3.4.1 Apertura comercial	11
3.4.2 Principales socios comerciales	11
3.4.3 Principales sectores de bienes (exportación e importación)	12
3.4.4 Principales sectores de servicios (exportación e importación)	13
3.5 Turismo	13
3.6 Inversión Extranjera	13
3.6.1 Régimen de inversiones	13
3.6.2 Inversión extranjera por países y sectores	14
3.6.3 Operaciones importantes de inversión extranjera	15
3.6.4 Fuentes oficiales de información sobre inversiones extranjeras	15
3.6.5 Ferias sobre inversiones	15
3.7 Inversiones en el exterior. Principales países y sectores	15
3.8 Balanza de pagos. Resumen de las principales sub-balanzas	15
3.9 Reservas Internacionales	16
3.10 Moneda. Evolución del tipo de cambio	16
3.11 Deuda Externa y servicio de la deuda. Principales ratios	16
3.12 Calificación de riesgo	16
3.13 Principales objetivos de política económica	17
4 RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES	17
4.1 Marco institucional	17
4.1.1 Marco general de las relaciones	17
4.1.2 Principales acuerdos y programas	17
4.1.3 Acceso al mercado. Obstáculos y contenciosos	18

4.2 Intercambios comerciales	18
4.3 Intercambios de servicios	19
4.4 Flujos de inversión	20
4.5 Deuda	20
4.6 Oportunidades de negocio para la empresa española	20
4.6.1 El mercado	20
4.6.2 Importancia económica del país en su región	21
4.6.3 Oportunidades comerciales	21
4.6.4 Oportunidades de inversión	22
4.6.5 Fuentes de financiación	22
4.7 Actividades de Promoción	22
5 RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES	23
5.1 Con la Unión Europea	23
5.1.1 Marco institucional	23
5.1.2 Intercambios comerciales	23
5.2 Con las Instituciones Financieras Internacionales	24
5.3 Con la Organización Mundial de Comercio	24
5.4 Con otros Organismos y Asociaciones Regionales	24
5.5 Acuerdos bilaterales con terceros países	26
5.6 Organizaciones internacionales económicas y comerciales de las que el país es miembro	26
CUADRO 17: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	26

1 SITUACIÓN POLÍTICA

1.1 Principales fuerzas políticas y su presencia en las instituciones

Namibia obtuvo la independencia de Sudáfrica en 1990, tras una larga lucha de casi 25 años de duración. Namibia es desde entonces una democracia con estado de derecho y separación de poderes, organizada en forma de república presidencialista y bicameral.

El partido político SWAPO disfruta de mayoría absoluta en el Parlamento - con 77 escaños en la Asamblea Nacional y 40 en el Consejo Nacional - controlando el poder político en Namibia desde 1990. El actual presidente del gobierno es el Dr. Hage G. Geingob. Las principales fuerzas de la oposición son, en primer lugar, la Democratic Turnhalle Alliance (DTA, con 5 escaños), una coalición de partidos de diversas etnias que fue severamente "castigada" por los electores debido a su apoyo a las acciones del movimiento secesionista de la región del Caprivi al noreste del país. Su presidente es McHenry VenaaniI. En segundo lugar, Rally for Democracy and Progress (RDP, con 3 escaños), partido presidido por Jeremiah Nambinga. Hay otros partidos de importancia menor.

1.2 Gabinete Económico y distribución de competencias

Entre los ministerios con competencias económicas destacan el Ministro de Planificación Económica y Director General de Planificación Nacional, Obeth Kandjoze, el Ministro de Hacienda, Calle Schlettwein y el Ministro de Industrialización, Comercio y Desarrollo de las PYME, Tjekero Tweya. También es importante para los intereses comerciales españoles el Ministro de Pesca y Recursos Marinos, Bernhard Esau.

El Banco Nacional de Namibia tiene como gobernador a Mr. I. W. Shiimi. Finalmente, Namibia se ha dotado de una Comisión Nacional de Planificación, dirigida por el mencionado Obeth Kandjoze, y de una agencia de atracción de inversiones, Invest in Namibia.

2 MARCO ECONÓMICO

2.1 Principales sectores de la economía

2.1.1 Sector primario

El conjunto del sector primario representa el 17% de la economía. Este elevado peso se debe al subsector minero, con un peso del 11%, si bien solo emplea al 3% de la población. Namibia es el cuarto exportador de minerales no combustibles de África. El país tiene dos minas de uranio capaces de proporcionar el 10% de la producción mundial. Además, es productor de plomo, zinc, estaño, plata y tungsteno. También extrae oro, plata, estaño, vanadio, tantalita, fosfato, azufre y sal de minas.

La agricultura, la ganadería y la pesca suponen un 6% del PIB namibio. La tierra cultivable representa el 1% de la superficie del país. La agricultura de subsistencia se limita principalmente a las "tierras comunales" del norte, donde predominan los rebaños de ganado y los principales cultivos son el mijo, el sorgo, el maíz blanco de secano (producido por los agricultores en el triángulo situado entre Tsumeb, Otavi y Grootfontein) y el maní. Las uvas de mesa, cultivadas principalmente a lo largo del río Orange, se están convirtiendo en un cultivo comercial cada vez más importante y en un importante empleador de mano de obra estacional. La política agraria ha estado dominada por la necesidad de redistribuir tierras a la población previamente discriminada por el sistema tipo apartheid, al igual que sucede en Sudáfrica.

La cría de ganado es predominante en las regiones central y septentrional, mientras que la cría de ovejas y cabras karakul se concentra en las regiones meridionales más áridas. Los productos de origen animal, animales vivos y las exportaciones de cultivos representaron aproximadamente el 10,7% del total de las exportaciones de Namibia. El gobierno trata de fomentar en todo momento el abastecimiento local de productos agrícolas.

La pesca comercial y el procesamiento de pescado sigue siendo uno de los sectores con mayor crecimiento de la economía namibia en términos de empleo, ingresos de exportación y contribución al PIB. Las costas de Namibia albergan uno de los caladeros más ricos del mundo, con un potencial de rendimiento sostenible de 1,5 millones de toneladas métricas al año. Las principales especies que se encuentran son la sardina, la anchoa, la merluza y el jurel. El gobierno está llevando a cabo en los últimos años una política conservadora de gestión de los recursos junto con una agresiva campaña de control de la pesca.

2.1.2 Sector secundario

El sector secundario aporta poco más del 17% de la economía namibia, un peso inferior al del sector primario. Es por lo tanto un país con escaso y poco diversificado tejido industrial. La enorme industria extractiva no ha generado de momento una industria significativa de procesado, refino o acabado. Algunas plantas de tratamiento de pescado y de procesado de diamantes son la excepción. Casi la totalidad de los bienes industriales se importan de Sudáfrica y, en menor modo, del resto del mundo. La intención del gobierno de extraer gas del yacimiento de Kudu y construir una planta de ciclo combinado aumentaría el tamaño del sector energético. Algo similar sucedería con el sector del agua si se construye una nueva desaladora cerca de Swakopmund.

2.1.3 Sector terciario

El sector servicios supone un 58% del PIB namibio. El turismo es contribuyente importante y dinámico al PIB y al empleo. El país recibió casi un millón y medio de turistas durante el 2016, siendo uno de los principales destinos de África. La caza deportiva es considerada como un componente importante y creciente de la economía de Namibia. Además, los deportes extremos como el sandboarding, el paracaidismo o el 4x4 se han vuelto populares, y muchas ciudades tienen compañías que ofertan estas actividades. El sector de transporte está impulsado por el puerto de Walvis Bay, que ejerce de entrada para mercancías con destino a Botsuana y Zimbabue. En cuanto a la distribución comercial, el sector está copado por las grandes cadenas sudafricanas o las cadenas internacionales afincadas en Sudáfrica. En las zonas más remotas la informalidad predomina. Conviene destacar el elevado peso de la administración pública (11% del PIB), que responde al papel desarrollista del estado y de sus empresas públicas.

2.2 Infraestructuras económicas: transporte, comunicaciones y energía

Namibia cuenta con unas infraestructuras correspondientes a un país de renta media. La oferta de infraestructuras, sin embargo, es desigual entre regiones y entre grupos de población.

Namibia tiene ocho aeropuertos, administrados por la Compañía de Aeropuertos de Namibia (NAC). El NAC proporciona las infraestructuras y servicios aeroportuarios necesarios a compañías aéreas nacionales e internacionales, tanto públicas como privadas. Los principales aeropuertos son el Aeropuerto Internacional Hosea Kutako, a 48 kilómetros de la capital, Windhoek, y el de Walvis Bay. Air Namibia, la aerolínea nacional, ofrece vuelos nacionales, regionales e internacionales. No hay conexión directa con España.

El país cuenta con dos puertos, administrados por Namport, que manejan la importación y exportación de mercancías y atienden la industria pesquera. El único puerto de aguas profundas es Walvis Bay, en la región de Erongo. Proporciona una ruta de tránsito fácil y rápida entre África del Sur, Europa y América. Este puerto también recibe mercancía con destino a Botsuana, Zimbabue y Zambia. Sin embargo, los corredores entre Sudáfrica y Namibia y entre Sudáfrica y estos otros países son de tamaño muy superior. El otro puerto es Luderitz, en la región de Karas, situado en la costa sur de Namibia y abastece al sur del país, además de proporcionar acceso a los mercados del Cabo Norte de Sudáfrica.

La red ferroviaria de Namibia comprende 2.382 km de vía estrecha. La línea principal va desde la frontera con Sudáfrica, pasando por Keetmanshoop, hasta Windhoek, Okahandja, Swakopmund y Walvis Bay. El ramal norte de la red ferroviaria conecta las poblaciones de Omaruru, Otjiwarongo, Otavi, Tsumeb y Grootfontein.

NamPower gestiona la red eléctrica de Namibia. Las principales fuentes de energía son la central térmica de carbón Van Eck en las afueras de Windhoek, la central hidroeléctrica y las cataratas de Ruacana en la región de Kunene, y la central eléctrica de reserva Paratus impulsada por diesel en Walvis Bay. Namibia produce menos del 50% de la energía que consume, debiendo importar electricidad de Sudáfrica. Las principales ciudades tienen una conexión a la red adecuada, con escasos cortes. Sin embargo, en las zonas rurales más remotas no hay acceso a la red.

Namibia cuenta con una de las infraestructuras postales y de telecomunicaciones más modernas de África, conectada directamente con la mayoría de países del mundo. Los servicios de telefonía, Internet, fax y líneas de datos internacionales están disponibles en el país a través de 3 proveedores: Telecom Namibia, MTC Namibia y TN Móvil.

3 SITUACIÓN ECONÓMICA

3.1 Evolución de las principales variables

La economía de Namibia

Namibia es un país de renta media, pero con muy poca población, y por ello se trata de una economía pequeña. Adicionalmente, la estructura productiva está poco diversificada, sobre todo en comparación con la de su principal socio comercial, Sudáfrica. Los sectores predominantes son la minería, el turismo, la ganadería y la pesca, sectores todos ellos sensibles a fluctuaciones de precios internacionales y a perturbaciones climáticas o ecológicas. La economía namibia es pues abierta al exterior, con una gran importancia de las exportaciones de minerales, pesca y turismo, importando productos industriales y de consumo, especialmente de Sudáfrica.

La dependencia Sudáfrica es muy elevada. Ello se pone de manifiesto en el alto porcentaje de importaciones de Sudáfrica o en la política monetaria del Banco Central de Namibia, al fijar su tipo de interés de referencia alrededor de 50 puntos básicos por encima del tipo de interés de referencia del Banco Central de Sudáfrica. Además, la moneda de Sudáfrica, el "Rand", es moneda de curso legal en Namibia, circulando libremente en el país junto con el dólar namibio. Asimismo, a nivel microeconómico se observa una importante influencia en las empresas y en la distribución comercial. Ambos países comparten pertenencia a las mismas zonas de integración económica regional, la Southern African Development Community, la Southern African Customs Union y la Common Monetary Area.

La economía namibia exhibe grandes desigualdades, tanto territoriales como entre grupos de población. El país dispone de una estructura productiva y de distribución moderna en las áreas central y costera (Windhoek, Walvis Bay), las más desarrolladas, que contrasta con el atraso de las regiones del norte, sur y este del país, en las que la sociedad tradicional africana es todavía dominante. Una gran parte del poder adquisitivo se concentra en manos de la población blanca, que representa apenas un 8% de la población del país. De acuerdo con el índice de Gini, medido por el PNUD, que calcula las desigualdades entre ricos y pobres, Namibia es el tercer país del mundo por desigualdad en reparto de riqueza. La desigualdad viene alimentada en parte por el altísimo nivel de desempleo, que se sitúa de manera persistente por encima del 20% pese al crecimiento económico. El gobierno está preparando un paquete de actuaciones de discriminación positiva hacia la población negra, según el modelo sudafricano, con el objetivo de mejorar la distribución de la riqueza y reducir las bolsas de pobreza.

La política macroeconómica ha sido tradicionalmente prudente y ha apoyado el crecimiento económico y la entrada de inversión directa extranjera, al tiempo que se ha

mantenido bajo control la inflación. Sin embargo, el margen de maniobra existente en términos de endeudamiento público y exterior ha sido agotado en los últimos años por las autoridades fiscales para estimular la economía e intentar así reducir el desempleo, la pobreza y la desigualdad. Este agotamiento, así como la débil situación financiera de muchas empresas públicas, ha desembocado en la necesidad de aplicar medidas de austeridad fiscal desde 2016. Una parte significativa de los ingresos públicos dependen de la recaudación por aranceles a través del sistema SACU, añadiendo incertidumbre sobre las disponibilidades fiscales futuras. La política monetaria ha estado supeditada al mantenimiento de la paridad con el rand sudafricano. Ello ha contribuido a una política monetaria ortodoxa y de control de la inflación. Los principales riesgos que afronta la economía namibia son la dependencia de sectores vulnerables a fluctuaciones climáticas y ecológicas y el alto desempleo, pobreza y desigualdad.

Coyuntura macroeconómica

La economía namibia creció hasta principios de 2016 a tasas relativamente elevadas, superiores al 5%. Estos valores se explican por la política fiscal expansiva, los altos niveles de crédito y la inversión extranjera directa, que han financiado la actividad inversora en la construcción y en el sector de la minería. Este crecimiento económico consiguió elevar el nivel de renta per cápita de Namibia y reducir las estadísticas de pobreza y de desigualdad, aunque sigue siendo uno de los países más desiguales del mundo. Sin embargo, no consiguió reducir significativamente el desempleo, que se mantiene entre el 15 y el 20% de la población activa, ni diversificar sectorialmente la economía.

En 2016 la economía frenó significativamente su crecimiento, hasta el 1,1%, y en 2017 entró en recesión con un retroceso del -1,2%. La contracción ha continuado en los dos primeros trimestres de 2018. Este empeoramiento se debe a la finalización de las inversiones en el sector minero, al descenso del precio internacional de ciertas materias primas, a la influencia de la economía sudafricana, que también se encuentra en periodo de bajo crecimiento, y a las primeras medidas de consolidación presupuestaria aplicadas por el gobierno.

La política fiscal expansiva de los últimos años y el aumento del crédito para la construcción han provocado un repunte de los desequilibrios macroeconómicos. El endeudamiento público ha aumentado del 25% del PIB en 2014 a un 46% en 2017. Debido a esta circunstancia, en 2016 las autoridades adoptaron la mencionada posición fiscal más restrictiva. De forma similar, los elevados déficit por cuenta corriente han alimentado una deuda externa que ha pasado del 43% en 2014 al 61% en 2017. La inflación también elevó en 2016 sus valores, hasta superar el 6%. Sin embargo, las autoridades monetarias han subido los tipos de interés directores, siguiendo la política sudafricana y manteniendo así la paridad con la moneda vecina.

CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS

	2014	2015	2016	2017
PIB				
PIB (M\$ a precios corrientes)	12,80	11,58	10,95	12,61
PIB por habitante (\$)	8.941	9.334	9.989	10.395
Tasa de variación real (%)	6,4	6	1,1	-1,2
Tasa de variación nominal (%)		-9,5	-5,4	15,2
INFLACIÓN				
Media anual (%)	5,4	3,4	6,7	6,1
Fin de período (%)	4,6	3,7	7,3	5,2

	2014	2015	2016	2017
TIPOS DE INTERÉS DE INTERVENCIÓN DEL BANCO CENTRAL				
Media anual (%)	6	6,5	7	6,75 (feb 2018)
EMPLEO Y TASA DE PARO				
% Desempleo sobre población activa	18,5	19,6	23,4	23,3
DÉFICIT PÚBLICO				
% de PIB	-6,7	-8,7	-9,3	-5,2
DEUDA PÚBLICA				
en M\$	2.467	3.745	4.874	5.346
en % de PIB	24,8	39,4	44,3	46,5
EXPORTACIONES DE BIENES				
en M\$	3.801	3.298	3.440	3.904
% variación respecto al período anterior	-0,1	-13,2	4,3	13,5
IMPORTACIONES DE BIENES				
En M\$	6.782	6.409	5.594	5.291
% variación respecto a período anterior	9,9	-5,5	-12,7	-5,4
SALDO B. COMERCIAL				
en M\$	-2.981	-3.111	-2.154	-1.387
en % de PIB	-23,3	-26,9	-19,7	-11
SALDO B. CUENTA CORRIENTE				
en M\$	-1.202	-1.633	-1.548	-190
en % de PIB	-9,4	-14,1	-14,1	-1,5
DEUDA EXTERNA				
en M\$	5.497	5.575	6.584	7.644
en % de PIB	43	48,2	60,2	60,6
SERVICIO DE LA DEUDA EXTERNA				
en M\$				
en % de exportaciones de b. y s.				
RESERVAS INTERNACIONALES				
en M\$	1.198	1.580	1.791	2.193
en meses de importación de b. y s.	2	3	3,7	4,1
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA				
Recibida en M\$/€	441	1.247	361	416
Emitida en M\$/€	14	41	-3	-96
TIPO DE CAMBIO FRENTE AL DÓLAR				
media anual	11,6	15,6	13,7	13,5

Fuente: FMI, OIT y UNCTAD.

3.1.1 Estructura del PIB

La economía de Namibia muestra un sector servicios y un sector industrial con relativamente poco peso en comparación con los países avanzados (58% y 17% respectivamente), lo que es compensado por una elevada aportación del sector minero, que alcanza 11,3% del PIB. Si a la extracción minera se añadiera la aportación del procesado de diamantes, el peso de la minería alcanzaría el 12,5% del PIB. El sector de la construcción representa un 4%, pero casi alcanzó el 6% durante el periodo expansivo hasta 2015. Uno de los sectores más dinámicos, además de la minería es el de la hostelería y restauración, relacionado con el turismo, que ya alcanza e, 2,2% del PIB. La industria no solo es relativamente pequeña, sino que además pivota alrededor de subsectores de poco valor añadido y escaso contenido tecnológico, como el proceso de alimentos y bebidas.

En cuanto a componentes de gasto el panorama no difiere mucho de otros países de renta media en crecimiento. Se puede observar que la economía namibia es una economía abierta. También se observa una elevada contribución del sector público, lo que responde a la labor desarrollista del estado y de sus empresas públicas.

CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO

PIB (por sectores de origen y componentes del gasto)	2016
DISTRIBUCIÓN POR SECTORES	
Agricultura, silvicultura, pesca y minería	17,6
Industria y construcción	17,4
Servicios	57,9
Impuestos menos subsidios a la producción y servicios de intermediación financiera	7
POR COMPONENTES DEL GASTO	
CONSUMO	
Consumo Privado	73,1
Consumo Público	24,9
FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO	24,3
EXPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	42,4
IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	-65,9

Fuente: Bank of Namibia. Quarterly Bulletin. December 2017.

3.1.2 Precios

La inflación se ha mantenido tradicionalmente en valores relativamente bajos, en la franja 4-6%. Este control de la evolución de los precios se debe al sometimiento de la política monetaria namibia a la sudafricana, ortodoxa respecto a la inflación, debido a la paridad que mantienen el dólar namibio y el rand sudafricano. En 2017 la inflación disminuyó hasta el 5,2%, si bien en los últimos meses llegó a ser inferior al 4%. La dependencia de Sudáfrica provoca que algunos productos industriales sean relativamente caros, así como la electricidad.

3.1.3 Población activa y mercado de trabajo. Desempleo

La elevada proporción de población activa que carece de empleo es uno de los principales problemas a los que se enfrenta la economía de Namibia. Y la fase de elevado crecimiento vivido hasta 2016 no permitió reducir la tasa de desempleo. En 2017 la tasa se situó en el 23,3% según la Organización Internacional del Trabajo. Sin embargo, dos tercios de los menores de 25 años nunca han tenido trabajo. Por sectores, teniendo en

cuenta las carencias estadísticas del país, se estima que la agricultura emplea en torno al 16% de la mano de obra, la industria el 23% y el sector servicios el 61%.

Dado el nivel de desarrollo de la economía, existe cierta economía informal y subempleo que no puede ser capturado por las mencionadas estadísticas.

3.1.4 Distribución de la renta

Gracias al elevado crecimiento económico hasta 2016, la renta per capita de Namibia se elevó considerablemente, una evolución que comparó favorablemente con la de sus vecinos Sudáfrica y Botsuana. Solo de 2014 a 2017 la renta per cápita medida en dólares aumentó de 8.941 a 10.395. La pobreza también se redujo sustancialmente. En 2004 superaba el 20% de la población (según la definición nacional), y en 2016 se sitúa casi en el 10%. De modo parecido, la desigualdad también se ha atenuado, aunque Namibia sigue siendo el tercer país con mayor desigualdad del mundo, según el FMI.

3.1.5 Políticas fiscal y monetaria

La principal fuente de ingresos de Namibia es la participación en los ingresos por el arancel común en la unión aduanera Southern African Customs Union (SACU). Todas las importaciones al territorio de la Unión están sujetas a un arancel común y todos los derechos de aduana, impuestos especiales y derechos adicionales percibidos se ingresan en un fondo común que posteriormente se divide entre los países miembros de acuerdo a una serie de criterios, si bien todos los países menos Sudáfrica reciben una proporción mayor que su participación en las importaciones de la zona. Es decir, hay un componente de redistribución. Estos ingresos pueden suponer más de un tercio de los ingresos del estado namibio. Sudáfrica ha anunciado su intención de renegociar este acuerdo para reducir el componente de redistribución, añadiendo incertidumbre sobre las cuentas públicas de Namibia.

Durante los últimos años del periodo de crecimiento hasta 2015 la administración namibia aplicó una política fiscal expansiva, al tiempo que los ingresos por SACU empezaron un descenso por las menores importaciones sudafricanas. Todo ello provocó un marcado aumento del endeudamiento público, tanto interior como exterior. En 2016-2017 el déficit público alcanzó casi el 10% del PIB. Varias agencias internacionales rebajaron la calificación crediticia de la deuda soberana. Desde 2016 y con la llegada del ciclo de bajo crecimiento económico, la administración empezó a aplicar medidas de control del gasto y aumento de los ingresos. En particular, debe destacarse la mejora de la capacidad del servicio de ingresos y el establecimiento de una autoridad tributaria independiente en 2019. La legislación para establecer la autoridad fiscal fue promulgada en diciembre de 2017, allanando el camino para una transición sin problemas en 2018.

La política monetaria namibia está supeditada a la sudafricana, con el objetivo de mantener la paridad entre el dólar namibio y el rand sudafricano. Ello ha permitido importar la credibilidad de la ortodoxia sudafricana y mantener la inflación en niveles relativamente bajos en el rango 3-6%.

En cuanto a política financiera, la administración tuvo que hacer frente a una burbuja de crédito en los años 2010-2015. Así, para frenar la elevada deuda del sector privado, se han aplicado medidas macro más estrictas. La Ley de enmienda del contrato de crédito, aprobada en junio de 2016, incluye normas que estipulan los pagos iniciales mínimos y los períodos máximos de reembolso de los préstamos concedidos para financiar bienes muebles, como los vehículos automotores. En marzo de 2017, las autoridades también implementaron límites de préstamo a valor (LTV) para las hipotecas secundarias. La Unidad de Estabilidad Financiera (FSU) del BON publicará un informe completo sobre el impacto de estas medidas durante 2018. Sin embargo, los datos de alta frecuencia indican una desaceleración significativa en el crédito bancario al sector privado, de un promedio anual de 14,2% entre 2012 y 2016, a 6,6% en 2017.

3.2 Previsiones macroeconómicas

El FMI pronostica una clara recuperación del crecimiento en 2018, hasta el 1,2%. Para los siguientes años el crecimiento se situaría alrededor del 3,5%. Esta evolución estaría basada en la recuperación del sector de la construcción y la normalización en el sector minero. Sin embargo, los últimos datos de PIB conocidos, posteriores a la elaboración de este pronóstico, ponen en duda la factibilidad de alcanzar estas cifras. A ello debe añadirse el riesgo que supone el elevado endeudamiento público, que puede drenar crédito al sector privado y que puede eventualmente necesitar un drástico recorte del gasto público, con efectos significativos en la economía.

3.3 Otros posibles datos de interés económico

La economía de Namibia es muy dependiente de la economía sudafricana. Es por ello que cualquier previsión sobre la evolución de la economía namibia debe tener en cuenta el devenir de su vecino. A su vez, la renegociación del acuerdo SACU puede implicar una considerable pérdida de ingresos fiscales para el estado namibio, que agravaría la débil situación financiera actual.

3.4 Comercio Exterior de bienes y servicios

La economía namibia está abierta al exterior, si bien su comercio no está diversificado sectorialmente -predominan las exportaciones de minerales, incluyendo diamantes- ni geográficamente -la mayor parte de las importaciones vienen exclusivamente de Sudáfrica-. En 2017, con datos de Naciones Unidas, las exportaciones se situaron en los 5,2 mil millones de dólares, una nivel parecido al de los años anteriores. Las importaciones muestran una tendencia decreciente en los últimos años, algo que debe relacionarse con la ralentización de la economía y la depreciación de su moneda. En 2017 las importaciones alcanzaron los seis mil millones de dólares.

Namibia pertenece a varios organismos de integración comercial y mantiene acuerdos con diferentes países e instituciones. En particular, es miembro de la Southern African Customs Union (SACU), participa en el programa estadounidense Africa Growth Opportunity Act (AGOA) y es firmante del Acuerdo de Partenariado Económico con la UE (EPA-SADC).

3.4.1 Apertura comercial

La economía namibia es pequeña y depende de la sudafricana para el suministro de muchos bienes, especialmente los industriales, y posee una riqueza mineral y pesquera enfocada a la exportación. Es por ello que es una economía relativamente abierta. En 2017 la apertura comercial, medida como el peso en el PIB de las importaciones y las exportaciones, alcanzó el 73% del PIB.

3.4.2 Principales socios comerciales

Sudáfrica es con diferencia el principal socio comercial de Namibia. Casi una cuarta de las exportaciones namibias se dirigen a su vecino. El segundo mayor destino es Botsuana y el tercero Suiza. España es el sexto comprador de productos namibios, lo que debe relacionarse con el sector de la pesca.

En cuanto a proveedores, la dependencia de Sudáfrica es todavía mayor, pues Namibia importa de su vecino el 55% del total de sus importaciones. A mucha distancia encontramos Botsuana y Zambia.

CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)

PRINCIPALES PAISES CLIENTES					
(M \$US)	2014	2015	2016	2017	%
Sudáfrica	777,52	903,01	772,39	1.139	47,5%
Botsuana	993,79	1.032,69	676,77	639	-5,6%
Suiza	725,24	707,61	904,51	496,9	-45,1%

China	178,84	157,31	163,67	252,6	54,3%
Bélgica	77,2	69,4	151,8	244,7	61,2%
España	234,91	207,46	207,91	236,9	13,9%
Emiratos Árabes Unidos	11,3	29,8	103,1	208,4	102,1%
Italia	113,25	105,79	188,39	203,4	8,0%
Zambia	164,25	189,19	303,1	191,4	-36,9%
Francia	107,6	132,4	125,9	178,5	41,8%
TOTAL	5983	4628	4816	5229	8,6%

Fuente: UNCOMTRADE

CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)

PRINCIPALES PAISES PROVEEDORES					
(M \$US)	2014	2015	2016	2017	%
Sudáfrica	4.774,80	4.899,99	3.843,07	3.736,00	-3%
Bulgaria	85	62	43	440	923%
Botsuana	177,78	180,84	456,19	413	-9%
China	335,98	493,28	197,19	349	77%
Zambia	48,85	164,8	277,56	321	16%
India	151,08	144,88	155,45	147	-5%
Estados Unidos	209,36	75,46	125,92	133	6%
Peru	26	87	84	117	39%
Emiratos Árabes Unidos	19	48	48	102	113%
Alemania	242	138	90	92	2%
TOTAL	8.530	7.697	6.721	6.778	0,8%

Fuente: UNCOMTRADE

3.4.3 Principales sectores de bienes (exportación e importación)

Las exportaciones namibias provienen de industrias extractivas, básicamente minerales (especialmente diamantes, pero también cobre y zinc) y pescado. Solo las piedras y metales preciosos suponen el 38% de las exportaciones. Las importaciones están más diversificadas. Entre los principales capítulos se sitúan los carburantes, los vehículos y distinto tipo de maquinaria industrial.

El contenido **Cuadro de Exportaciones por sectores** se encuentra en revisión

CUADRO 5: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS	
(M\$US)	2017
Piedras preciosas, perlas y metales preciosos	1.967
Peces, crustáceos y moluscos	681
Minerales y escoria	628
Cobre y derivados	412
Zinc y derivados	221

Fuente: UNCOMTRADE

El contenido **Cuadro de Importaciones por sectores** se encuentra en revisión

CUADRO 6: IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS

(M\$US)	2017
Combustibles minerales y sus destilados, sustancias bituminosas	687
Vehículos (excepto para raíles)	620
Reactores nucleares, calderas, maquinaria y accesorios mecánicos	584
Minerales y escoria	578
Piedras preciosas, perlas y metales preciosos	423

Fuente: UNCOMTRADE

3.4.4 Principales sectores de servicios (exportación e importación)

Según el FMI, el comercio de servicios es ligeramente superavitario (0,5% del PIB). El sector de viajes -relacionado con el turismo- exhibe un saldo positivo de 159 millones de dólares

3.5 Turismo

El país reúne numerosos alicientes para ser un importante destino turístico. Posee espectaculares paisajes en todo su territorio así como parques o reservas naturales a cargo del estado o bien en manos privadas (lodges). A esto hay que añadir a un clima cálido y una atmósfera social tranquila y segura. Namibia es un destino popular para el turismo alemán, británico, francés, italiano y escandinavo. El objetivo actual es orientar su atractivo turístico hacia posibles clientes de los Estados Unidos y Australia.

El turismo en Namibia es una importante fuente de ingresos para la economía del país (después de la minería y la pesca) aportando cada año unos 11 mil millones de dólares namibios. Durante el tercer trimestre de 2017, el sector turístico registró una mayor actividad. Las llegadas internacionales aumentaron un 63,9% interanual durante el tercer trimestre de 2017. Esto se atribuyó en parte al reciente aumento del número de servicios aéreos en Namibia. Esta evolución se tradujo en una mejora de la competencia, con unos precios más asequibles para los consumidores en los billetes de avión. Esto explica el aumento de las llegadas totales en un 1,6% al año.

3.6 Inversión Extranjera

3.6.1 Régimen de inversiones

En términos generales Namibia no muestra impedimentos legales o administrativos a la inversión extranjera. La ley de inversiones exteriores de 1990 otorga igual trato a la inversión extranjera y a la nacional y establece muy pocas restricciones a la propiedad extranjera. Teóricamente esta legislación namibia permite el acceso al arbitraje internacional para la resolución de disputas y la libre repatriación de capitales. Esta ley también establece el derecho a una compensación justa en caso de expropiación y el gobierno viene aplicando el principio de compra-venta acordada por las dos partes. Sin embargo, a lo largo de 2018 el gobierno namibio ha promovido la discusión alrededor de una reforma de la constitución para permitir la expropiación sin compensación, siguiendo el ejemplo sudafricano.

Asimismo, Namibia tiene ya en vigor legislación referida a la colaboración público privada, y en sectores como la energía renovable esta legislación ya se ha implementado. El tipo impositivo del impuesto de sociedades es del 32%, pero para los primeros diez años de una inversión extranjera el tipo se reduce al 18%. Hay otras ventajas fiscales, como la exención de IVA en la importación de ciertos tipos de maquinaria.

El gobierno preparó en 2016 un borrador de ley de apoyo a los grupos de población desfavorecidos (discriminados durante el apartheid namibio) y a su participación en la economía, denominada New Equitable Economic Empowerment Framework. Esta legislación, basada en el ejemplo sudafricano, otorgaría preferencia a dichos grupos en la contratación pública y en la obtención de licencias y permisos. El aspecto más controvertido de esta propuesta establecía que el 25% de la propiedad de cualquier empresa namibia debía estar en manos de una persona negra. En abril de 2018 el presidente del país anunció que esta controvertida cláusula se eliminaba de la propuesta legislativa.

Por otra parte, el país africano ofrece una serie de incentivos fiscales en sus Export Processing Zones. Sin embargo, a finales de 2017 la Unión Europea incluyó a Namibia en el listado de países no cooperadores en materia fiscal, debido a que no ha aportado cierta información a los foros internacionales y a la Unión Europea, especialmente la relativa a estas zonas especiales de exportación. Esta inclusión podría tener impacto en las actividades del BEI y del FED en la zona, pero de momento no se traducido en sanciones ni obstáculos administrativos para las empresas europeas y sus entradas y salidas de capitales.

Namibia ha firmado acuerdos bilaterales de protección de inversiones con varios países, incluyendo España.

El Namibia Investment Centre, localizado en Windhoek, ofrece información y apoyo administrativo a los potenciales inversores extranjeros.

3.6.2 Inversión extranjera por países y sectores

Según la UNCTAD Namibia viene recibiendo entre 400 y 500 millones de dólares anualmente en inversión directa extranjera. En 2015 hubo un máximo aislado de 1.247 millones de dólares. Según datos del Banco de Namibia, que permite un desglose por sectores y países, durante los tres primeros trimestres de 2017 el sector de la intermediación financiera acaparó el 50% de la inversión extranjera recibida. A continuación se situaron la minería con casi el 27%, diversas manufacturas (8,6%) y la pesca (5,4%).

Las inversiones en el sector de la intermediación financiera y en el sector de la distribución comercial provienen principalmente de Sudáfrica, mientras que las del sector de la minería y explotación de canteras se originan en China y Mauricio. Las inversiones en el sector pesquero provienen de España.

CUADRO 7: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES

INVERSIONES RECIBIDAS POR PAISES (Q3 2017)	
Sudáfrica	46,2%
Mauricio	15%
China	12,4%
Reino Unido	5,9%
España	5%
Luxemburgo	4%
Alemania	3,7%
Canadá	2,9%
Holanda	2%
Otros	2,9%
INVERSIONES RECIBIDAS POR SECTORES (Q3 2017)	
Intermediación financiera	50,4%
Minería	26,7%
Manufacturas varias	8,6%
Pesca	5,4%
Comercio al por mayor y menor	5,2%
Distribución y venta de petróleo	2,3%
Transporte y comunicación	0,8%
Otros	0,4%

Fuente: Bank of Namibia

3.6.3 Operaciones importantes de inversión extranjera

La mayor mina de uranio de mundo fue construida durante 2014-2017, cerca de Swakopmund. Se trata de la mina Husab, propiedad de Swakop Uranium, que a su vez es propiedad de un fondo de inversión chino y, en parte, del estado namibio. En su momento fue la mayor inversión china en el continente africano. El total de la inversión supera los 2.000 millones de dólares.

El BEI financió con 82 millones de euros (de un total de 250 millones) una planta de cemento en Ohorongo (la única existente en el país), que fue inaugurada en febrero de 2011. Actualmente se está trabajando en un proyecto de ampliación que incluirá la construcción de una nueva terminal de contenedores que incorporará 40 hectáreas adicionales de terreno con una longitud de muelle de 2.100 m y una capacidad para albergar buques de 5.000TEU. Estaba previsto que se finalizara en 2017, pero sigue en construcción.

3.6.4 Fuentes oficiales de información sobre inversiones extranjeras

El Quarterly Bulletin del banco central de Namibia, de frecuencia trimestral, publica datos sobre inversión extranjera recibida y la posición de inversión internacional. El grado de detalle de la información ofrecida varía de un trimestre a otro, sin embargo.

3.6.5 Ferias sobre inversiones

En Namibia tienen lugar algunas ferias de carácter multisectorial y otras sectoriales (como la de agricultura). Se trata de ferias comerciales más que de inversión, pero en cualquiera de ellas se pueden identificar proyectos y localizar socios locales. Ninguna de ellas es de referencia internacional. Adicionalmente, en noviembre de 2016 el gobierno organizó una conferencia específicamente sobre atracción de inversiones, que podría repetirse en 2019.

3.7 Inversiones en el exterior. Principales países y sectores

Namibia es una economía pequeña y de renta media; como consecuencia, no tiene capacidad de invertir significativamente en otros países. Según la UNCTAD en 2017 la inversión emitida fue, de hecho, de -96 millones de dólares (es decir, hubo desinversiones netas en el exterior).

El contenido **Cuadro de Flujo de inversiones en el exterior por países y sectores** se encuentra en revisión

3.8 Balanza de pagos. Resumen de las principales sub-balanzas

Namibia viene registrando en los últimos años un persistente déficit por cuenta corriente, que alcanzó un máximo del 15% del PIB en 2015. Esta abultada cifra fue provocada por el elevado déficit comercial y se financió con las entradas de inversión directa extranjera en la minería y la construcción y las transferencias del sistema SACU. En 2017 el estancamiento económico provocó un retroceso de las importaciones, lo que disminuyó el déficit por cuenta corriente hasta el 1,5% del PIB. La finalización de los nuevos proyectos mineros provocó un paralelo descenso de la inversión directa extranjera.

CUADRO 8: BALANZA DE PAGOS

BALANZA DE PAGOS				
(Datos en millones US\$)	Año 2014	Año 2015	Año 2016	Año 2017
CUENTA CORRIENTE	-1.202	-1.633	-1.548	-190
Balanza Comercial (Saldo)	2.981	3.111	2.154	-1.387
Balanza de Servicios (Saldo)	118	154	79 63	154
Turismo y viajes	402	422	235	159
Otros Servicios	-205	-190	-251	-53

BALANZA DE PAGOS

(Datos en millones US\$)	Año 2014	Año 2015	Año 2016	Año 2017
Balanza de Rentas (Saldo)	-62	-86	-350	-227
Del trabajo	-27	-11	-2	-9
De la inversión	-35	-75	-348	-218
Balanza de Transferencias (Saldo)	1.724	1.410	1.035	1.360
CUENTA FINANCIERA Y DE CAPITAL	-885	-2.561	-1.410	-1.064
Cuenta de capital	-157	-108	-115	-167
Cuenta financiera	-728	-2.453	-1.295	-897
Inversión directa	-427	-1.218	-309	-787
Portfolio de inversión	389	-1.149	-34	205
Otras inversiones	-690	-86	-952	-315
Errores y Omisiones	25	-527	356	-525

Fuente: Bank of Namibia

3.9 Reservas Internacionales

Pese a los elevados déficit comerciales exhibidos por la economía namibia, esta ha conseguido mantener su nivel de reservas e incluso, más recientemente, aumentarlo. En 2014 las reservas internacionales ascendían a 1.198 millones de dólares y en 2017 llegaron a los 2.193 millones de dólares. La cobertura de las importaciones también ha mejorado, de los 2 meses en 2014 a los 4,1 en 2016.

3.10 Moneda. Evolución del tipo de cambio

Namibia forma parte de la Zona Monetaria Común (CMA) que comprende Lesotho, Swazilandia y Sudáfrica. Así, en dólar namibio tiene la paridad con el rand sudafricano. Tanto el rand sudafricano como el dólar de Namibia son de curso legal en Namibia, aunque el dólar de Namibia no es aceptado en Sudáfrica. Como consecuencia de este sistema la política monetaria namibia está sometida a la sudafricana. En los últimos años el rand sudafricano y, por ende, el dólar namibio, se han depreciado significativamente respecto al dólar estadounidense y al euro. En 2014 en el tipo de cambio medio fue de 10,8 dólares namibios por un dólar estadounidense, y este valor aumentó hasta 14,6 en 2016.

3.11 Deuda Externa y servicio de la deuda. Principales ratios

La deuda externa en porcentaje del PIB ha ido aumentando en los últimos años, pasando del 43% del PIB en 2014 a un 60,6% del PIB en 2017. Sin embargo, el país ha conseguido aumentar sus reservas en este periodo así como el ratio de cobertura de las importaciones, que ha pasado de 2 meses a 4,1 respectivamente. El FMI concluye en su análisis realizado a principios de 2018 que Namibia sufre de un tipo de cambio ligeramente apreciado respecto a sus fundamentos y que debe seguir aumentando sus reservas.

3.12 Calificación de riesgo

OCDE

Namibia ha ido mejorando progresivamente su valoración crediticia y está actualmente clasificada en el grupo 4.

CESCE

Namibia se clasifica en el grupo 4, con cobertura abierta tanto a corto plazo como a largo plazo.

FMI

En su análisis de sostenibilidad de la deuda pública de principios de 2018, el FMI concluye que de persistir las actuales tendencias el endeudamiento público alcanzará la situación de "debt distress" a partir de 2023.

3.13 Principales objetivos de política económica

En 2016 la administración namibia lanzó el ambicioso Plan Harambee, que es el plan que debe orientar la política económica de 2016 a 2020. El objetivo principal es la reducción de la pobreza, lo que debe conseguirse mediante un crecimiento económico inclusivo. El plan se estructura en cinco pilares: gobernanza efectiva, crecimiento económico, progreso social, desarrollo de las infraestructuras y relaciones internacionales. Este ambicioso plan ha quedado eclipsado por la crisis económica que empezó en 2016 y el deterioro de las cuentas públicas, que han obligado a las autoridades namibias a centrarse en la contención del gasto público.

En paralelo, también en 2016, el gobierno anunció el New Equitable Economic Empowerment Framework, un paquete legislativo que debería favorecer la participación en la economía de los grupos poblacionales más desfavorecidos, basado en el sudafricano Broad Based Black Economic Empowerment. A fecha de septiembre de 2018 este paquete legislativo todavía no se ha aprobado y algunos de sus contenidos más controvertidos, como la obligación de que cualquier empresa namibia sea poseída en un 25% por socio local, han sido descartados.

Finalmente, en 2018 Namibia ha seguido también los pasos de Sudáfrica y estaría considerando un cambio de enfoque en las políticas de expropiación de la tierra, con el objetivo de intensificar la redistribución de la tierra y, eventualmente, reducir la elevadísima desigualdad económica.

4 RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES

4.1 Marco institucional

4.1.1 Marco general de las relaciones

El tamaño menor de la economía Namibia limita las oportunidades comerciales que ofrece a las empresas españolas, empresas que suelen priorizar, dentro de esta región, Sudáfrica. Sin embargo, Namibia tiene una economía abierta, en expansión y que se beneficia del impulso modernizador que supone colindar con Sudáfrica.

Hasta ahora, las relaciones bilaterales han tenido como principal objetivo el sector pesquero, donde España ha realizado importantes inversiones y donde operan varias empresas españolas. De hecho, el principal flujo comercial entre Namibia y España es, con diferencia, las importaciones españolas de pescado y molusco. En los últimos años el sector energético y de infraestructuras también ha despertado interés en términos de proyectos e inversiones.

4.1.2 Principales acuerdos y programas

Protocolo Financiero firmado el 11 de julio de 2001 entre el Ministerio de Finanzas de Namibia y el Ministerio de Economía español por un importe de 55 M€ (50% FAD y 50% créditos en condiciones del Consenso de la OCDE). Queda un remanente de 11 M€.

Acuerdo entre el Reino de España y la República de Namibia para la Promoción y Protección Recíproca de Inversiones (APPRI). El 21 de febrero de 2003 fue firmado por el Secretario de Estado de Comercio y Turismo de España y el Ministro de Finanzas de Namibia. Entró en vigor el 28 de junio de 2004, una vez ratificado por las Cortes Generales en el caso de España y por el Parlamento namibio.

Convenio para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal en materia de impuestos sobre la renta y sociedades (CDI): Fue rubricado el 4 de febrero de 2005. Con

fecha 7 de marzo de 2008 el Consejo de Ministros de España autorizó su firma. Sin embargo, a instancia namibia su ratificación se encuentra paralizada.

4.1.3 Acceso al mercado. Obstáculos y contenciosos

Como consecuencia de su pertenencia a la SACU Namibia aplica el régimen comercial delimitado en dicha Unión Aduanera. Las importaciones procedentes de la SACU y de Zimbabwe entran libres de derechos en Namibia. Al resto de importaciones se les aplica el Arancel Exterior Común de la SACU que, generalmente, es elevado para los bienes de consumo, semielaborados y de capital producidos en Sudáfrica y relativamente bajo, o incluso nulo, para las importaciones esenciales para la economía de dicho país.

Los servicios portuarios y de transporte de Namibia funcionan bien. En algunos casos se llegan a desembarcar en el puerto de Walvis Bay contenedores que después se transportan por carretera a Angola, sobre todo los destinados al sur de dicho país.

4.2 Intercambios comerciales

Las exportaciones españolas a Namibia han mostrado una tendencia general creciente en los últimos años, si bien los niveles son todavía muy reducidos y por ello varían notablemente de año a año. En 2017 las exportaciones alcanzaron los 55 millones de euros, el mayor valor en toda la serie histórica. Estos niveles contrastan con los de la década previa, de entre 10 y 15 millones de euros. Este dato ha permitido a Namibia avanzar hasta el puesto 115 en el listado de países destino de las exportaciones españolas.

Las exportaciones, sin embargo, están concentradas en pocas partidas. En 2017 un 27% de las exportaciones se concentran en la partida de barcos y embarcaciones, operaciones que cabe relacionar con la flota de barcos pesqueros operada por empresas españolas. Un 21% fueron vehículos y automóviles y el resto comprende sobretodo maquinaria mecánica y eléctrica.

Las importaciones españolas se sitúan en niveles muy superiores y también muestran una tendencia creciente, aunque menos marcada. En 2017 las importaciones españolas alcanzaron los 214 millones de euros, un máximo histórico compartido con el año 2014. Esta cifra sitúa a Namibia en la posición 76 en el listado de países origen de las importaciones españolas. Más del 95% de estas importaciones son de pescado, crustáceos o moluscos.

En definitiva, el comercio entre España y Namibia, que alcanzó un máximo histórico en 2017, es desequilibrado a favor del segundo y es desigual en el sentido de que España exporta bienes industriales y Namibia exporta materias primas.

El contenido **Cuadro de Exportaciones bilaterales por sectores** se encuentra en revisión

CUADRO 9: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

PRINCIPALES EXPORTACIONES ESPAÑOLAS A NAMIBIA				
(Valor FOB en miles de euros)	2014	2015	2016	2017
89 -- BARCOS Y EMBARCACIONES	2,14	8.675,05	7.333,72	15.050,28
87 -- VEHÍCULOS AUTOMÓVILES; TRACTORES	74,83	6,79	95,47	11.743,83
99 -- CODIGOS ESPECIALES DE LA NOMENCLATURA COMBINADA.	7.473,65	8.374,12	6.751,20	7.875,57
03 -- PESCADOS, CRUSTÁCEOS, MOLUSCOS	3.482,19	2.047,55	971,33	4.180,77
84 -- MÁQUINAS Y APARATOS	2.854,73	3.359,09	3.498,24	4.002,04

PRINCIPALES EXPORTACIONES ESPAÑOLAS A NAMIBIA

(Valor FOB en miles de euros)	2014	2015	2016	2017
MECÁNICOS				
85 -- APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS	617,35	387,03	1.232,68	3.572,22
73 -- MANUF. DE FUNDIC., HIER./ACERO	632,10	684,92	707,27	3.554,16
TOTAL	27.462,06	33.387,86	27.763,12	55.177,99

Fuente: ESTACOM

El contenido **Cuadro de Importaciones bilaterales por sectores** se encuentra en revisión

CUADRO 10: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS POR ESPAÑA				
(Valor CIF en miles de euros)	2014	2015	2016	2017
03 - PESCADOS, CRUSTÁCEOS, MOLUSCOS	179.519,29	186.792,03	191.611,83	204.360,09
26 - MINERALES, ESCORIAS Y CENIZAS	22.310,53	15.845,37	0,10	8.472,93
08 - FRUTAS /FRUTOS, S/ CONSERVAR	50,36	342,84	169,67	422,93
28 - PRODUCT QUÍMICOS INORGÁNICOS	-	-	-	353,35
12- SEMILLAS OLEAGI.; PLANTAS INDUSTRIALES	-	58,58	94,52	146,27
25 - SAL, YESO, PIEDRAS S/ TRABAJAR	11,99	145,03	177,15	108,56
TOTAL	214.342,33	204.382,73	192.668,99	214.192,02

Fuente: ESTACOM

CUADRO 11: BALANZA COMERCIAL BILATERAL

BALANZA COMERCIAL BILATERAL ESPAÑA - NAMIBIA				
	2014	2015	2016	2017
EXPORTACIONES ESPAÑOLAS	27.462,06	33.387,86	27.763,12	55.177,99
IMPORTACIONES ESPAÑOLAS	214.342,33	204.382,73	192.668,99	214.192,02
SALDO	-	-	-	-
TASA DE COBERTURA (%)	12,81	16,34	14,41	25,76

Fuente: ESTACOM

4.3 Intercambios de servicios

En la actualidad se carecen de cifras bilaterales fiables en cuanto a comercio de servicios. No obstante, existe un intercambio de turistas que tiene importancia desde el punto de

vista namibio ya que este país se ha convertido en un destino turístico de creciente atracción para españoles.

4.4 Flujos de inversión

Las inversiones en los dos sentidos son muy escasas, cuando no inexistentes.

Las inversiones españolas se han limitado al sector de la pesca, en ocasión de la construcción de plantas de procesamiento o modernización de barcos. La última inversión significativa se registra en 2014, por valor de 55 millones de euros. En 2016 el stock acumulado de inversión española en Namibia ascendía a 47 millones de euros. Estos datos sitúan a Namibia en la posición 86 en el ranking por stock de destino de las inversiones españolas.

Las inversiones namibias en España no son significativas y tienden a cero, salvo en 2017 que alcanzaron los 2 MEUR.

CUADRO 12: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS				
(millones de euros)	2014	2015	2016	2017
INVERSIÓN BRUTA	54,84	0,00008	0,0268	0

Fuente: DGCOMINVER

CUADRO 13: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

STOCK DE INVERSIONES ESPAÑOLAS EN NAMIBIA				
(millones de euros)	2014	2015	2016	2017
INVERSIÓN BRUTA	51,1	41,85	47,29	nd

Fuente: DGCOMINVER

CUADRO 14: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

FLUJO DE INVERSIONES DE NAMIBIA EN ESPAÑA				
(millones de euros)	2014	2015	2016	2017
INVERSIÓN BRUTA	0,003	0,363	0,2	1,556

Fuente: DGCOMINVER

CUADRO 15: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

STOCK DE INVERSIONES NAMIBIAS EN ESPAÑA				
(millones de euros)	2014	2015	2016	2017
INVERSIÓN BRUTA	5,42	5,83	6,16	nd

Fuente: DGCOMINVER

4.5 Deuda

No hay acuerdo de conversión de deuda entre Namibia y España.

4.6 Oportunidades de negocio para la empresa española

4.6.1 El mercado

A la hora de introducir un producto en el mercado namibio, es necesario tener en cuenta las dos características principales del mismo, la dualidad y la estrecha relación con

Sudáfrica. Namibia es un país en el que gran parte del poder adquisitivo se concentra en el 8% de la población del país. Por lo tanto, en el apartado de bienes de consumo, existe una demanda de productos de alta calidad, e incluso de lujo por parte de ese grupo de población, pero que es un grupo minoritario, y otra demanda de bienes más económicos por parte de la mayoría de la población.

La división de poder adquisitivo va acompañada de otra geográfica, ya que la venta de los bienes de calidad se concentra en su mayoría en Windhoek, y en algunas localidades costeras, como Swakopmund y Walvis Bay, mientras que en el resto del país, la capacidad adquisitiva media suele ser baja, especialmente en las regiones situadas al norte del país.

Por otro lado, el origen de la mayor parte de las importaciones de Namibia es sudafricano; es decir, la principal competencia que el ofertante español se encontrará es la sudafricana. Las principales causas de esta dependencia son la escasa producción local a casi todos los niveles así como los fuertes vínculos económicos y políticos aún existentes y que datan del periodo de la ocupación, finalizada en 1990. Por otro lado, entre ambos países existen unas buenas y rápidas comunicaciones facilitadas por la pertenencia a la misma zona económica, aduanera y monetaria (SADC, SACU, CMA). De esta manera, las mercancías pueden moverse libremente entre ambos países sin estar sujetas a ningún arancel. Esta ausencia de aranceles se aplica a todos los productos provenientes de Sudáfrica, sean o no fabricados en el país. El producto sudafricano tiene la ventaja adicional de la cercanía y de poder almacenarse en la propia fábrica en Sudáfrica, y se despacha a Namibia para cada orden de compra, sin necesidad de tener almacenes o centros logísticos en Namibia.

A su vez, la mayoría de distribuidores que sirven Sudáfrica también sirven Namibia. Es más, el sector de la distribución comercial está copada por cadenas sudafricanas. Es por ello que para algunos productos la búsqueda de distribuidor e importador para Namibia debe hacerse en Johannesburgo, no en Windhoek.

4.6.2 Importancia económica del país en su región

Sudáfrica es el gigante económico de la región. Frente a esta realidad, Namibia tiene poco más de dos millones de habitantes y una economía basada únicamente en la minería, la pesca y el turismo, con muy poca industria compleja. Namibia mantiene una fuerte relación histórica con Sudáfrica, y suele seguir al gigante sudafricano en materia de política exterior y de política industrial, sin mencionar la paridad entre las dos monedas. Ahora bien, al estar en la costa atlántica, el puerto de Walvis Bay sirve de entrada para algunos productos destinados a Zambia, Botsuana, Angola y Zimbabue.

4.6.3 Oportunidades comerciales

Las exportaciones españolas se han centrado tradicionalmente en material y equipos para la pesca. Esta oportunidad depende de las necesidades de inversión de las empresas españolas pesqueras instaladas en el país. A su vez, la comunidad española afincada en Walvis Bay demanda algunos productos agroalimentarios típicos españoles, lo que ofrece algunas oportunidades concretas y de tamaño menor.

Hay otras oportunidades en el sector industrial, pero muy localizadas. El tejido industrial en Namibia es escaso, limitándose a las plantas de tratamiento, procesado y/ refino de pescado y minerales, así como de procesado de alimentos y bebidas. Sin duda la principal industria namibia es la minera, demandando todo tipo de servicios de ingeniería y de equipamiento.

También se presentan oportunidades en el campo de los servicios básicos y de las infraestructuras, que se encuentran monopolizados por empresas de propiedad pública y que cuentan a menudo con financiación multilateral (aeropuertos, puertos, ferrocarriles y carreteras). A destacar la próxima licitación, en 2018 o 2019, de la expansión y modernización de la línea de tren entre Walvis Bay y Tsumeb. El sector de la energía es también una creciente fuente de oportunidades, lo que se debe al déficit energético del país y al efecto demostración que ha supuesto el programa de energías renovables de

Sudáfrica. Uno de los mayores proyectos pendientes en el país es precisamente el de extracción de gas offshore en la región de Kudu para transportarlo a tierra hasta una central de ciclo combinado. Además, desde 2016 la administración namibia ha emitido licencias para generación fotovoltaica, lo que ha precisado diversos equipos y material eléctrico.

En el sector de agua hay también numerosas oportunidades, dada la escasez de agua que tradicionalmente sufre la parte centro del país, intensificada cuando se producen sequías (como en 2016 o recientemente). Las autoridades namibias han licitado varias veces una desaladora cerca de Swakopmund, si bien la licitación siempre ha sido cancelada.

El sector turístico también ha exhibido gran dinamismo en los últimos años, si bien en Namibia predominan los hoteles de tamaño medio y, sobretodo, los lodges.

4.6.4 Oportunidades de inversión

Las inversiones españolas se han centrado tradicionalmente en el sector de la pesca, en particular, en instalaciones en tierra para el procesado del pescado.

El sector energético también ofrece oportunidades: por un lado, la administración estaría dispuesta a vender parte de su participación en el proyecto Kudu. Por otro lado, el ministerio de energía sigue publicitando oficialmente un proyecto para una central termosolar, pero todo parece indicar que lo ha abandonado en la práctica. Además, el gobierno ha otorgado recientemente varias licencias en régimen de productor independiente en tecnología fotovoltaica; algunos de estos proyectos ya están en operación comercial. El gobierno estaría dispuesto a oír nuevas ofertas tanto en tecnología fotovoltaica como en eólica.

El sector turístico debería ofrecer también oportunidades, aunque en Namibia predominan los hoteles de tamaño mediano o pequeño y los lodges. No hay suficiente demanda para un hotel de centenares de habitaciones.

El gobierno tiene mucho interés en promover la industria agroalimentaria, por ejemplo la de empaquetado. En estos casos el inversor puede encontrar varias facilidades fiscales y administrativas.

4.6.5 Fuentes de financiación

En Namibia tienen operaciones instituciones multilaterales como el Banco Mundial, el Banco Africano de Desarrollo o el Banco Europeo de Inversiones. También hay actividad bilateral. En mayo de 2018 la Agencia Francesa de Desarrollo lanzó el programa SUNREF para financiar proyectos de eficiencia energética y energías renovables. En el caso de España, Namibia es elegible para FIEM y CESCE.

La financiación comercial suele ser ofrecida por los bancos sudafricanos implantados en Windhoek, como Standard Bank o Nedbank. En el caso de las grandes empresas mineras multinacionales, que venden en dólares, pueden autofinanciar sus compras de maquinaria o servicios de ingeniería y construcción.

4.7 Actividades de Promoción

Desde 2014, la oficina comercial con competencia sobre Namibia es la de Johannesburgo. Esta oficina comercial viene organizando misiones comerciales a Windhoek como complemento a misiones comerciales a Sudáfrica. También resuelve consultas, ofrece datos de contacto institucionales y recopila estadísticas e informes. Finalmente, la oficina comercial, en colaboración con la embajada, recopila y difunde las licitaciones más significativas, y divulga conferencias y eventos de interés.

5 RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES

5.1 Con la Unión Europea

5.1.1 Marco institucional

El EPA entre la UE y SADC (Comunidad de Desarrollo del África Austral), está en vigor en Namibia desde finales de 2017, lo que permite mantener las preferencias de acceso (DFQF) de sus productos al mercado comunitario.

Las relaciones de la UE con Namibia se realizan a través de los Acuerdos de Asociación Económica (EPAs) que empezaron a negociarse en 2002 con seis configuraciones regionales (Caribe, Pacífico y 4 africanas) para salvaguardar las preferencias comerciales unilaterales que la UE concedía a los ACPs mediante acuerdos compatibles con la OMC que, además, sentaran las bases de su desarrollo sostenible con el comercio como motor de su integración regional y en la economía mundial.

Los EPAs se basan en la apertura gradual y asimétrica de los mercados de los ACPs. Desde el 1 de enero de 2008, la Unión Europea aplica anticipadamente el nuevo régimen comercial a los países que concluyeron acuerdos, que establece el acceso libre de aranceles y contingentes (DFQF), salvo para el arroz y azúcar sujetos a medidas transitorias, y Reglas de origen mejoradas.

En este contexto, el EPA interino provisional con SADC, rubricado en 2007 por 5 países (BNLS + Mozambique) se firmó el 4 de junio por Lesotho, Swazilandia y Botswana. El 15 de junio firmó Mozambique. En África Austral, 3 de los 7 países de la región son países menos adelantados (PMAs), como es el caso de Mozambique. De ellos, sólo Angola, que no concluyó ningún EPA provisional en 2007, ha quedado sujeto al esquema *EBA-Everything but Arms* que le otorga acceso libre de aranceles y contingentes al mercado comunitario, si bien no se beneficia de las reglas de origen mejoradas como los países del EPA provisional.

Sudáfrica mantiene su propio régimen comercial con la UE, en el marco del Acuerdo de Cooperación, comercio y desarrollo (TDCA) en vigor desde el año 2000. No obstante, continúa participando en las negociaciones del EPA completo, si bien mantiene su habitual actitud obstruccionista al intentar conseguir mejoras adicionales a su régimen actual, que la UE se resiste a concederle - en razón de su mayor nivel de desarrollo y grado de competitividad - de no darse reciprocidad por parte sudafricana.

Para poder desbloquear la firma del EPA provisional, que impedía el grupo ANSA (Angola, Namibia y Sudáfrica), instigados por esta última, la Comisión incorporó al EPA una alineación arancelaria que preserva la coherencia de la unión aduanera SACU a la que pertenecen los BNLS junto con Sudáfrica. Asimismo, se acordaron futuros compromisos (textos base) a incluir en el EPA completo sobre tasas a la exportación, industria naciente, restricciones cuantitativas, seguridad alimentaria y libre circulación. Con esto se ha conseguido que cualquier ajuste sobre las cuestiones que suponían escollos en la negociación planteados por el grupo ANSA, se haga en el marco del EPA completo.

Respecto al grado de liberalización, las importaciones de la UE procedentes de Namibia entran libres de cuotas y aranceles a la UE, mientras que están liberalizadas las exportaciones procedentes de la UE en Namibia para el 86% de las mismas excepto productos sensibles para productores locales como textiles y productos agrícolas). La liberalización tendrá lugar gradualmente a partir del año 2023.

5.1.2 Intercambios comerciales

En 2017 la UE exportó bienes a Namibia por valor de 476 millones de euros, un valor apreciado al de años anteriores. Las importaciones, sin embargo, muestran una clara tendencia creciente, pasando de los 963 millones de euros en 2014 a los 1.307 millones de euros en 2017.

CUADRO 16: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA

INTERCAMBIOS COMERCIALES CON LA UE			
(Datos en millones de euros)	2015	2016	2017
EXPORTACIONES EUROPEAS	398	367	476
IMPORTACIONES EUROPEAS	1034	1092	1307

Fuente: ESTACOM

5.2 Con las Instituciones Financieras Internacionales

Namibia mantiene relaciones normales con las principales instituciones multilaterales.

Namibia se convirtió en miembro del Banco Mundial, la Corporación Financiera Internacional (IFC) y del Organismo Multilateral de Garantía de Inversiones (MIGA) en 1990. En la actualidad el Banco Mundial financia asistencias técnicas para la capacitación de la administración namibia y también programas de infraestructuras a través de la IFC y MIGA.

El Banco Africano de Desarrollo tiene una cartera significativa de proyectos en Namibia. Esta institución aprobó en julio de 2018 un préstamo al gobierno namibio de 3 mil millones de rands para continuar la asistencia técnica al ministerio de hacienda. Adicionalmente, financia un proyecto de agua en la ciudad de Windhoek y un proyecto de infraestructuras, que incluye la modernización de la línea de tren Walvis Bay-Tsumeb.

El Banco Europeo de Inversiones ha tenido una actividad regular en los últimos años en Namibia. Por ejemplo, en 2016 aportó 7,5 millones de euros a una entidad financiera namibia para a su vez financiar micropréstamos a PYMEs namibias, y en 2017 aportó 11 millones de euros para un proyecto de viviendas sociales. Sin embargo, la inclusión de Namibia a finales de 2017 en la lista europea de países no cooperantes en materia fiscal ha puesto en peligro la continuidad de las operaciones del BEI en el país.

5.3 Con la Organización Mundial de Comercio

Namibia es Miembro de la OMC desde el 1º de enero de 1995. Dentro de la OMC pertenece a los grupos G-77, ACP, Grupo Africano, G-90, NAMA-11 y W-52. Como miembro de la unión aduanera regional - Southern African Customs Union (SACU)- sus relaciones con la OMC se canalizan en buena parte a través de esta.

Actualmente no existe ningún contencioso con la OMC por parte de Namibia. Los exámenes de política comercial se realizan conjunta y simultáneamente para todos sus miembros. En 2015 tuvo lugar el último examen. Namibia anunció que tenía la intención de ratificar pronto el Trade Facilitation Agreement. También se trató la regulación de la inversión extranjera en el sector de la pesca.

5.4 Con otros Organismos y Asociaciones Regionales

Namibia pertenece a diversas organizaciones regionales del África del Sur, siendo las principales:

Área Monetaria Común (CMA): Namibia es uno de los cuatro miembros de la zona monetaria en la que el Rand sudafricano circula libremente en una proporción de uno a uno con las monedas nacionales de Lesotho, Namibia y Swazilandia. La CMA persigue un objetivo común de armonización de las políticas monetarias entre los Estados miembros y las autoridades de los respectivos Estados Miembros se reúnen periódicamente para intercambiar puntos de vista sobre los hechos económicos y financieros acaecidos acontecimientos en la región. Los movimientos de fondos dentro de la unión están exentos de toda restricción, tanto para transacciones por cuenta corriente como por cuenta de capital, con la única excepción de determinados requisitos sobre liquidez e inversiones impuestos a las instituciones financieras con el objeto de limitar los flujos de fondos hacia el considerablemente más desarrollado mercado de capitales sudafricano. Asimismo cada miembro mantiene su propio banco central independiente y es,

teóricamente, capaz de ejecutar una política monetaria independiente, manteniéndose reuniones periódicas de coordinación entre los bancos centrales. En la práctica el peso abrumador de la economía sudafricana dentro de la CMA hace que sea el SARB el que de hecho fije las líneas maestras de la política monetaria, limitándose los demás a seguirla.

La Comunidad de Desarrollo del África Austral (The Southern African Development Community; SADC): constituida en 1992, persigue facilitar, mediante la cooperación y la integración regional, especialmente mediante el aumento del comercio intrarregional, el desarrollo y crecimiento económico equilibrados de los estados miembros, así como su estabilidad política y su seguridad. La SADC está compuesta por los cinco países de la SACU más otros diez países de la subregión: Angola, Malawi, Madagascar, Mauricio, Seychelles, Mozambique, República Democrática del Congo, Tanzania, Zambia y Zimbabwe.

El Tratado de la SADC establece varios protocolos para temas específicos como el comercio, las finanzas, la industria, la educación, la agricultura, el transporte y las inversiones. Los protocolos sólo son vinculantes para los Estados miembros que sean partes en ellos. Doce de los quince miembros de la SADC, entre ellos los 5 miembros de la SACU, son signatarios del Protocolo sobre Comercio, que entró en vigor el 25 de enero de 2000 con el objetivo de liberalizar el comercio intrarregional de bienes y servicios. De acuerdo con lo previsto en el Protocolo una zona de libre comercio empezó a funcionar en agosto de 2008, eliminando los aranceles de en torno al 85% (según fuentes de la SADC) del comercio entre los signatarios.

Unión Aduanera de África del Sur (SACU). Constituida por Namibia, Botswana, Sudáfrica, Lesotho y Swazilandia. Cumplió 100 años de existencia en 2010, rigiéndose en la actualidad por lo estipulado en la última revisión de sus normas de funcionamiento, efectuada en 2002. En la misma se prevé el establecimiento de seis instituciones fundamentales para la administración de la Unión Aduanera: Consejo de Ministros, Comisión de la Unión Aduanera, Secretaría, Junta Arancelaria, comités técnicos de enlace, y un Tribunal.

Todas las importaciones al territorio de la Unión están sujetas a un arancel común y todos los derechos de aduana, impuestos especiales y derechos adicionales percibidos se ingresan en un fondo común. Según el acuerdo de 2002 el fondo común debe ser administrado por una institución designada por el Consejo. A falta de producirse hasta el momento la mencionada designación, es Sudáfrica la que de manera provisional ejerce dicha función. El fondo común se reparte con arreglo a tres criterios:

- los derechos de importación, de forma proporcional a la participación de cada miembro en el total de las importaciones de la SACU,
- el 85% de los impuestos especiales, de forma proporcional al porcentaje que supone el PIB de cada miembro sobre el PIB del total de la SACU,
- el 15% restante de los impuestos especiales, el llamado componente de desarrollo, de forma inversamente proporcional al PIB per capita de cada miembro.

Además de lo relativo a la Unión aduanera, y con objeto de fomentar la integración económica, el Acuerdo de la SACU de 2002 contempla la formulación de políticas comunes entre los miembros en materia de desarrollo industrial, agricultura, políticas de competencia y prácticas comerciales desleales. El Acuerdo de 2002 prescribe también la cooperación aduanera para facilitar la simplificación y armonización de la documentación y los procedimientos comerciales, así como la armonización de las normas y los reglamentos técnicos aplicables a los productos dentro de la zona aduanera común. Sin embargo, con respecto a las medidas SFS el Acuerdo reserva a cada miembro el derecho a aplicar medidas que estén en conformidad con sus leyes nacionales y con las normas internacio

La Unión SACU ha negociado en los últimos años una serie de acuerdos comerciales preferenciales con otras asociaciones comerciales regionales:

Con **MERCOSUR**. En 2008, los Estados miembros de la SACU y de MERCOSUR concluyeron las negociaciones relativas a un Acuerdo de comercio preferencial.

Con la **Asociación Europea de Libre Comercio**: en 2006, los estados miembros de la SACU firmaron un Acuerdo de libre comercio con la Asociación Europea de Libre Comercio (AELC), que entró en vigor el 1º de mayo de 2008.

5.5 Acuerdos bilaterales con terceros países

Namibia firmó con Estados Unidos un Acuerdo de Comercio, Inversiones y Desarrollo en 2008. Adicionalmente, la Ley sobre Crecimiento y Oportunidades para África (AGOA), que forma parte de la Ley de Comercio y Desarrollo de los Estados Unidos, de 2000, ofrece el libre acceso a algunos productos manufacturados originarios de países del África Subsahariana. La Ley abarcaba inicialmente el período hasta septiembre de 2008, pero ha ido prolongado su validez. Actualmente se benefician del acceso en franquicia al mercado estadounidense, en el marco del programa combinado AGOA/SGP, unas 7.000 líneas arancelarias, entre ellas las prendas de vestir, el calzado, el vino, ciertos componentes de vehículos de motor, diversos productos agrícolas, productos químicos y acero.

Namibia mantiene acuerdos de protección de inversiones con diversos países, incluyendo España.

5.6 Organizaciones internacionales económicas y comerciales de las que el país es miembro

La Namibia Chamber of Commerce of Industry es la principal organización empresarial del país.

+264 61 228 809

+264 61 228 009

info@ncci.org.na

6436 Church Street, Windhoek, Namibia

La National Union of Namibian Workers es la principal organización sindical del país.

CUADRO 17: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

Unión Africana (AU);
Unión Interparlamentaria;
Organización de países no alineados;
Commonwealth;
Agencia Internacional de la Energía Atómica;
Unión Postal Universal;
Las Naciones Unidas; UNESCO;
Organización Mundial de Comercio;
Organización Internacional de Trabajo;
Fondo Monetario Internacional;
Fondo Internacional para el desarrollo agrícola.
Organización de Agricultura y Alimentación;
Organización Internacional de Estandarización.
Banco Mundial y Corporación financiera internacional y MIGA.
Banco Africano;
Organización Marítima Internacional.
Organización Mundial de Aduanas;
Banco Internacional de Reconstrucción y Desarrollo;
Organización Mundial de Turismo;
Organización Mundial de Propiedad Intelectual;

Organización de las Naciones Unidas para el Desarrollo Industrial;
Asociación Internacional de Desarrollo;
Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo;
Multilateral Monetary Agreement (MMA)
Confederación Sindical Internacional
Organización Internacional de Telecomunicaciones por Satélite.
Unión Internacional de Telecomunicaciones.

